

PROGRAMME DETAILLE ET FORMATEUR

Conduire une mission d'audit d'acquisition dans une PME : mise en pratique

Préambule :

Dans un environnement économique où la transmission d'entreprise est fréquente, les experts-comptables ont des atouts pour apporter leur expertise. L'audit d'acquisition peut s'effectuer dans différents domaines (comptable et financier, relations commerciales, social, fiscal, juridique etc.) et doit donc être bien appréhendé, formalisé et adapté à la taille et aux besoins. Ce séminaire permet d'organiser et de structurer sa mission dans le respect du référentiel normatif.

Pour être la plus opérationnelle possible, et bien que l'audit d'acquisition constitue une prestation « sur mesure » à adapter à chaque situation, le fil conducteur de la démarche méthodologique proposée repose sur le cas d'étude de petites entités PME, qui constituent le cœur de métier de la profession.

Des recommandations et des exemples d'outils sont mis à la disposition des participants.

Précision : cette formation n'a pas pour objectif de former aux techniques d'audit ni aux techniques d'évaluation ; elle ne traite donc pas de l'aspect « évaluation de l'entreprise ».

Objectifs pédagogiques :

Permettre à l'expert-comptable d'appréhender les missions d'audit d'acquisition et de l'assister dans sa démarche, dans le cadre de la réglementation applicable :

- Décrire le projet d'acquisition afin de bien appréhender les objectifs et les attentes des parties.
- Identifier en quoi consiste la mission d'audit d'acquisition et la démarche méthodologique applicable ; recenser et résoudre l'ensemble des risques et difficultés inhérents à la mission.
- Circonscrire, orienter et formaliser la mission.
- Émettre un rapport et informer le client.

Public visé : expert-comptable, mémorialiste, chef de mission EC.

Date et durée :

Jeudi 14 janvier 2027 de 9h à 12h30 et de 13h30 à 17h (7h) dans les locaux de Terra Gestion, 33 rue de la Bienfaisance, 75008 PARIS.

Accessibilité : les personnes atteintes de handicap souhaitant suivre cette formation sont invitées à nous contacter directement par mail à contact75@terragestion.com, afin d'étudier ensemble les possibilités de suivre la formation.

Prérequis : cette formation ne nécessite aucun prérequis.

Tarif Terra Gestion : 310 € HT

Modalités d'inscription et d'annulation : sur le site de TERRA GESTION. Cliquer sur le nombre de places puis sur s'inscrire à la formation. Compléter le formulaire et régler par virement, carte bancaire ou chèque.

Méthode et moyens pédagogiques :

- Exposé
- Etudes de cas
- Echange d'expériences

Moyens techniques :

- Tableau numérique et/ou vidéoprojecteur pour les documents projetés, paperboard
- Accueil des participants dans une salle facilitant l'approche pédagogique et les mises en situations

Les supports de cours sont remis électroniquement aux participants le jour de la formation

Modalités d'évaluation :

- Quiz
- Questionnaire de validation des acquis

Nombre de participants : cette formation est organisée pour un groupe de participants d'environ 25 personnes.

Nature de la formation dispensée : à l'issue de la formation, un certificat de réalisation sera délivré au stagiaire.

Qualité et évaluation de la formation : un questionnaire sera remis à chaque participant pour mesurer le niveau de satisfaction au regard de ses attentes.

Questions Traitées :

Précision : Les développements qui suivent sont traités au travers de l'étude d'un cas pratique, sur lequel les participants sont appelés à interagir

Introduction

1 – Préambule : du cédant au repreneur

- Étapes du processus de transmission – reprise
- Rôle de l'expert-comptable - Outils proposés par le CNOEC
- Présentation du cas d'étude (petites entités PME)

2 – L'audit d'acquisition, mission de l'expert-comptable

- Nature, intérêt et objectifs de l'audit d'acquisition - Particularités
- Préparation de l'audit d'acquisition
- Applications au cas d'étude

3 – Le cadre réglementaire de l'audit d'acquisition pour l'expert-comptable

- Cadre normatif de l'audit d'acquisition
- Référence aux principes fondamentaux de comportement professionnel (importance de la lettre de mission)
- *Applications au cas d'étude - Recommandations - Exemples de lettres de mission et de listes de documents et questionnaires préparatoires*

4 – La réalisation de l'audit d'acquisition

- Enjeux pour le repreneur et pour l'expert-comptable - Démarche de l'expert-comptable

- Audit comptable et financier
 - Objectifs et buts poursuivis
 - Comptes rétrospectifs, prévisionnels, principes et règles comptables
- Audits complémentaires
 - Objectifs des audits complémentaires
 - Organisation comptable et administrative
 - Relations commerciales
 - Audit juridique
 - Audit fiscal
 - Audit social
- Applications au cas d'étude - Exemples de listes indicatives des points à étudier dans le cadre de l'audit d'acquisition - Recommandations

5 – Le rapport d'audit d'acquisition

- Objectifs et Présentation du rapport
- Du rapport d'audit d'acquisition au protocole d'accord définitif
- *Applications au cas d'étude - Recommandations - Exemples de rapports*

Conclusion

FORMATEUR :

Les formateurs sélectionnés par SUPEXPERTISE sont des professionnels choisis pour leur maîtrise du sujet enseigné et leur expérience pratique afin de proposer une approche pragmatique et concrète des sujets traités.